Приложение 5.3.17 к ОПОП по ППССЗ специальности 23.02.03 Техническое обслуживание и ремонт автомобильного транспорта

Государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение «Областной многопрофильный техникум»

## Рабочая программа учебной дисциплины

#### УД.02 Психология делового общения

по специальности 23.02.03 Техническое обслуживание и ремонт автомобильного транспорта

Вознесенское 2020г.

РАССМОТРЕНО

на заседании методической комиссии

преподавателей ООД

Протокол № /

or « 3/ » abryen

2020r.

Председатель Дил

/Г.И.Куванова/

Разработчик:

Лашманова Лариса Сергеевна – преподаватель ГБПОУ Областной многопрофильный техникум, высшая квалификационная категория

<u>Организация – разработчик:</u> Государственное бюджетное профессиональное образовательное учреждение «Областной многопрофильный техникум»

Рабочая программа учебной дисциплины разработана на основе Федерального государственного образовательного стандарта по специальности среднего профессионального образования 23.02.03 Техническое обслуживание и ремонт автомобильного транспорта

# СОДЕРЖАНИЕ

1.	ПАСПОРТ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	стр 4
2.	СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	6
3.	УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	9
4.	КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ	10

# 1. ПАСПОРТ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ УД.02 Психология делового общения

## 1.1. Область применения программы

Рабочая программа учебной дисциплины является частью основной профессиональной образовательной программы в соответствии с ФГОС по специальности 23.02.03 Техническое обслуживание и ремонт автомобильного транспорта.

**1.2. Место учебной дисциплины в структуре основной профессиональной образовательной программы:** учебная дисциплина относится к дополнительным дисциплинам по выбору.

# 1.3. Цели и задачи учебной дисциплины – требования к результатам освоения учебной дисциплины:

В результате освоения учебной дисциплины студент должен уметь:

- применять техники и приемы эффективного общения в профессиональной деятельности;
- использовать приемы саморегуляции поведения в процессе межличностного общения.

В результате освоения учебной дисциплины студент должен знать:

- взаимосвязь общения и деятельности;
- цели, функции, виды и уровни общения;
- роли и ролевые ожидания в общении;
- виды социальных взаимодействий;
- механизмы взаимопонимания в общении;
- техники и приемы общения, правила слушания, ведения беседы, убеждения;
- этические принципы общения;
- источники, причины, виды и способы разрешения конфликтов.

# Процесс изучения дисциплины направлен на формирование элементов следующих компетенций в соответствии с ФГОС СПО и ОПОП СПО по данному направлению подготовки:

- ОК 1. Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес.
- ОК 2. Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество.
- ОК 3. Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность.

- ОК 4. Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития.
- ОК 5. Использовать информационно-коммуникационные технологии в профессиональной деятельности.
- ОК 6. Работать в коллективе и команде, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями.
- OK 7. Брать на себя ответственность за работу членов команды (подчиненных), результат выполнения заданий.
- ОК 8. Самостоятельно определять задачи профессионального и личностного развития, заниматься самообразованием, осознанно планировать повышение квалификации.
- ОК 9. Ориентироваться в условиях частой смены технологий в профессиональной деятельности.

# 1.4. Рекомендуемое количество часов на освоение примерной программы учебной дисциплины:

максимальной учебной нагрузки обучающегося 59часов, в том числе:

- обязательной аудиторной учебной нагрузки обучающегося 39 часов;
- самостоятельной работы обучающегося 20 часов.

# 2. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

## 2.1 Объем дисциплины и виды учебной работы

Вид учебной работы	Всего часов/з.е.
Аудиторные занятия (всего)	59
В том числе:	
Лекции	39
Самостоятельная работа студентов (СРС)	20
(всего)	
В том числе:	
Самоподготовка	6
Работа с литературой	10
Реферат	4
Форма промежуточной аттестации: ДЗ	

# 2.2. ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН И СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ УД.02Психология делового общения

Наименование разделов и тем	Содержание учебного материала, лабораторные и практические работы, самостоятельная работа обучающихся, курсовая работ (проект)	Объем часов	Урове нь усвоен ия
	Раздел 1.		
	Психология общения	24	
Тема 1.1.	Содержание учебного материала	6	
Понятие об общении.	1 Общение в системе межличностных и общественных отношений. Единство общения и деятельности. Виды, уровни и функции общения. Структура и средства общения. Значение общения для развития личности.	2	1
	<ul> <li>Общение в профессиональной деятельности.</li> <li>Личностные особенности, проявляющиеся в общении.</li> </ul>	2 2	
Тема 1.2.	Содержание учебного материала	4	
Коммуникативная и и интерактивная стороны общения.	1 Особенности коммуникативного процесса. Вербальная и невербальная коммуникация. Виды социальных взаимодействий. Позиции взаимодействия в русле транзактного анализа. Техники и приемы эффективного слушания. Способы повышения эффективности общения.	2	1
1	2 Тренинг «Общение без слов».	2	2
Тема 1.3.	Содержание учебного материала	6	
Перцептивная сторона общения	<ol> <li>Понятие социальной перцепции. Психологические механизмы восприятия. Понятие каузальной атрибуции. Искажение в процессе восприятия. Факторы, оказывающие влияние на восприятие. Межличностная аттракция.</li> </ol>	2	1
	2 Тренинг «Учимся взаимопониманию».	2	2
	3 Эмоции и чувства в общении.	2	
	Содержание учебного материала	8	
Тема 1.4. Формы делового общения	1 Особенности и виды делового общения. Деловая беседа: виды, этапы подготовки и проведения. Деловое совещание. Основные виды. Успешность проведения совещания. Переговоры: функции и методы. Правила успешных переговоров. Публичное выступление. Типичные ошибки при подготовке к выступлению. Факторы, повышающие эффективность выступления.	1	1
	<ul> <li>Тренинг навыков делового общения.</li> <li>Подготовка и проведение делового совещания.</li> </ul>	2 2	2

	4 Формирование навыков ведения переговоров.	2		
Раздел 2. Психология конфликта				
Тема 2.1.	Тема 2.1. Содержание учебного материала			
Конфликт	Конфликт 1 Понятие конфликтной ситуации и конфликта. Функции конфликта. Виды конфликтов. Причины		1	
и пути его	и пути его возникновения конфликтов. Динамика конфликтов. Методы управления конфликтами. Способы			
разрешения	разрешения конфликтов			
	2 Анализ конфликтных ситуаций.	2	2	
	3 Влияние темперамента на уровень конфликтности.	2		
	4 Пути разрешения конфликтных ситуаций.	2		
Раздел 3. Этические формы общения				
Тема 3.1.	Содержание учебного материала	5		
Этическая культура	1 Понятия: этика и мораль. Категории этики. Нормы морали. Моральные принципы и нормы как основа эффективного общения. Деловой этикет в профессиональной деятельности.	2	1	
	2 Разработка этических норм своей профессии.	2	2	
	3 Нравственные эталоны и образцы поведения.	2		
	Самостоятельная работа обучающихся	20		
	Изучение информационного материала (приемы эффективного общения по Д.Карнеги).	6	3	
	Изучение информационного материала (по книге А. Пиз «Язык телодвижений. Как читать мысли	4		
	окружающих по их жестам.»)			
	Решение ситуационных задач по преодолению барьеров в общении.	6		
	Изучение информационного материала (Этический кодекс технолога)	4		
Дифференцированный зачет			3	

#### 3. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ДИСЦИПЛИНЫ

# 3.1. Требования к минимальному материально-техническому обеспечению

Реализация учебной дисциплины требует наличия учебного кабинета гуманитарных и социально – экономических дисциплин

- Оборудование учебного кабинета:
- посадочные места по количеству обучающихся;
- рабочее место преподавателя;
- учебно-наглядные пособия по дисциплине «Психология общения»;
- комплект учебно- методической документации.

Технические средства обучения:

- интерактивная доска с лицензионным программным обеспечением и мультимедиапроектор.

### 3.2. Информационное обеспечение обучения

Перечень рекомендуемых учебных изданий, Интернет-ресурсов, дополнительной литературы

#### Основные источники:

1. Психология делового общения: Учебник / Бороздина Г.В., 2-е изд. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2018. - 295 с.: 60х90 1/16. - ISBN 978-5-16-006458-1 - Режим доступа: <a href="http://znanium.com/catalog/product/465327">http://znanium.com/catalog/product/465327</a> - (Электронный ресурс).

## Дополнительные источники:

1. Психология делового общения: Учебник./ Аминов И.И., - 2-е изд., перераб. и доп. - М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2019. - 287 с.: 60х90 1/16 ISBN 978-5-238-01098-4 - Режим доступа: http://znanium.com/catalog/product/882301- (Электронный ресурс).

## 4. КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ

**Контроль и оценка** результатов освоения учебной дисциплины осуществляется преподавателем в процессе проведения практических занятий, тестирования, а также выполнения обучающимися индивидуальных заданий, проектов, исследований.

Результаты обучения	Формы и методы контроля и		
(освоенные умения, усвоенные знания)	оценки результатов обучения		
Умеет: - применять техники и приемы эффективного общения в профессиональной деятельности; - использовать приемы саморегуляции поведения в процессе межличностного общения.	Экспертное наблюдение и оценка деятельности обучающегося в процессе освоения образовательных программ:  — тестирование по темам;  — самостоятельная работа обучающихся;  — написание рефератов и докладов.		
Знает: - взаимосвязь общения и деятельности; - цели, функции, виды и уровни общения; - роли и ролевые ожидания в общении; - виды социальных взаимодействий; - механизмы взаимопонимания в общении; - техники и приемы общения, правила слушания, ведения беседы, убеждения; - этические принципы общения; - источники, причины, виды и способы разрешения конфликтов.	Компетентностно- ориентированные задания.  Экспертная оценка в рамках текущего контроля.		